

Velg en samarbeidspartner som er kommet for å bli

Kjedehuset AS er driftsselskapet for faghandelkjedene Nordialog, MobilData og Telekiosken. Vi hjelper norske bedrifter og privatpersoner med å velge riktige kommunikasjonsløsninger. De tre kjedene henvender seg til forskjellige segmenter i markedet, men fellesnevneren er at de leverer løsninger som består av anerkjente trådløse merkevarer og tjenester fra Telenor. Kjedehuset eies 49 % av Telenor Norge og 51 % av franchisetakerne i kjedene. Den årlige omsetningen har passert 1,5 milliarder kroner.

Nedenfor er noen viktige argumenter for at din bedrift skal velge Kjedehuset som sin samarbeidspartner.

Over 80 forhandlere

Kjedehuset har lokal forankring i hele Norge. Totalt er det over 80 forhandlere som kan hjelpe din bedrift – uansett hvor den og de ansatte måtte befinne seg – når behovet oppstår.

24/7 kundeservice

Utenom forhandlernes åpningstider, har Kjedehusets kunder 24/7 kundeservice hos Telenor. I bedriftens åpningstid velger kundene selv om de ønsker å ha sitt kontaktpunkt kun hos forhandler, eller ønsker å kommunisere både med forhandler og operatør.

Egne serviceverksteder

Kjedehuset har, som eneste landsdekkende telekommunikasjonskjede, egne serviceverksteder (i de største byene) som tilfredsstiller produsentenes høyeste krav til utstyr, kvalitet og liggetid. Ved innlevering vil bedriftskunder få et låneapparat i tillegg til hurtig service på innlevert utstyr.

Best dekning

Kjedehuset og Telenor tilbyr kundene markedets beste dekning. I tillegg til et ekstremt godt utbygget nett med alle tjenester og vidtrekkende dekning, tilbyr Kjedehuset sine kunder et forhandlernet som gir bortimot total dekning i Norge.

Solid økonomi

Det er mange leverandører av kommunikasjonstjenester til bedrifter. Markedet fungerer veldig bra, og det er i dag lav inngangsterskel for å tilby denne typen tjenester. Dette innebærer selvsagt også at stadig flere forsvinner ut av markedet etter relativt kort tid. Tilbakemeldingen fra markedet er ønsket om en langsiktig partner som kan være rådgiver over tid. Vi har derfor strenge krav til en sunn økonomi for Kjedehuset og franchisetakerne.

Behovstilpassede løsninger

MobilData skreddersyr løsninger for mellomstore bedrifter og fungerer som en partner for de som ønsker å frigjøre egne resurser til viktig og målrettet kjernevirksomhet.

Kjeden er en landsdekkende kjede med over 55 faghandlere innenfor telekommunikasjon. Forretningene har en sterk lokal forankring og jobber primært mot små og mellomstore bedrifter.

Kjennetegn:

Naturlig førstevalg i lokalmarkedet for avanserte kommunikasjonsløsninger, allsidige løsningsorienterte selgere, kunnskapsrike og pålitelige, sentralt beliggende butikker, selger primært produkter fra mobiltelefonleverandører, leverandører av bærbar PC og telefoniprodukter, men kan også levere digitale kamera, annet PC-utstyr, printere og scannere, telefonsentraler og navigasjonsutstyr.

Rådgiveren

Nordialog samarbeider med de største bedriftene og har ressurser til å være med i alle prosesser kunden ønsker vi skal delta i.

Kjeden består av nærmere 30 ressurssterke og større forhandlere som har nødvendige funksjoner for å kunne betjene og tilby store og mellomstore bedrifter rådgiving og kostnadseffektive løsninger innenfor trådløs kommunikasjon.

Kjennetegn:

Lokalisert sentralt i større byer, inngår landsdekkende avtaler, solid kompetanse og kunnskap innen telekom., har bedriftssentre som er bygget opp med tanke på kontor--plasser, kundemøter og mindre seminarer, setter sammen løsninger innenfor mobil, telefoni og internett.

Kjedehuset AS

Telefon 95 81 60 00

mail@kjedehuset.no

Hovedkontor: Gjerdrumsvei 19, 0484 Oslo

Avdelingskontor: Lagårdsveien 77-81, 4010 Stavanger

www.kjedehuset.no

Kontaktpersoner:

Cedric Guttormsen, salgssjef MobilData

Telefon 900 29 393, cedric.guttormsen@kjedehuset.no

Thomas Bratteteig, salgssjef Nordialog

Telefon 917 51 597, thomas.bratteteig@kjedehuset.no